



Mit rund 1000 Beschäftigten sind wir ein bedeutender Arbeitgeber in Ostwestfalen-Lippe, im Weserbergland und im nördlichen Sauerland. Westfalen Weser baut und betreibt regionale Verteilnetze für Strom, Gas und Wasser, engagiert sich für Fernwärmekonzepte und investiert in Stadtwerke und energienahe Bereiche. Unsere Leistungen bündeln wir in einer starken, kommunalen Gruppe. Wir bringen Innovationen voran und engagieren uns für die Menschen vor Ort. Dabei setzen wir auf modernste Technologie und engagierte Mitarbeitende, die mit Leidenschaft dabei sind - jetzt und auch in Zukunft. Seit mehr als zehn Jahren ist die Unternehmensgruppe von der Hertie Stiftung für die „Vereinbarkeit von Beruf und Familie“ zertifiziert. Eine Auszeichnung, die uns stolz macht und uns zugleich verpflichtet.

## Produktmanager (gn) Schwerpunkt Trafo-Stationen

Bereich Vertrieb Netzdienstleistungen, Standort Paderborn, unbefristet, Vollzeit

### UNSER ANGEBOT

**Gestalte die Energiewende:** Bei uns prägt du heute die Zukunft von morgen, denn wir sind der Motor der Energiewende vor Ort. Herausfordernde, spannende und anspruchsvolle Aufgaben in einem engagierten Team warten auf dich

**Sei dir sicher:** Als Betreiber kritischer Infrastruktur bieten wir dir größte Chancen auf einen krisenfesten und zukunftssicheren Arbeitsplatz

**Sei Teil unserer Gemeinschaft:** Wir bieten eine offene, inklusive und wertorientierte Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und sind überzeugt - um Innovationen zu fördern, braucht es Vielfalt und Flexibilität. So können wir die besten Ideen entwickeln und innovative Lösungen finden

**Plane mit uns deine Zukunft:** Wir fordern und fördern dich ganz nach deinen persönlichen Stärken und bieten dir ein wertschätzendes Arbeitsumfeld mit regelmäßigen Mitarbeiterbefragungen, umfangreichen Weiterbildungsmöglichkeiten, Coachings und vielem mehr

**Erwarte ein attraktives Vergütungspaket:** Wir finanzieren eine betriebliche Altersvorsorge, zahlen nach Tarif und bieten 13 Monatsgehälter zuzüglich einer Ergebnisbeteiligung

**Lass dich unterstützen:** Du erhältst Beratung zu Familie und Pflege und bist auch bei privaten Unfällen geschützt

**Mach mit bei der Gesundheit:** Nutze unsere vielfältigen Gesundheitsangebote von gesunder Ernährung in unserer Kantine über höhenverstellbare Schreibtische, Vorsorgeuntersuchungen bis hin zu Sportangeboten

**Sei willkommen:** Du erreichst uns problemlos mit Bahn oder Auto und kannst unsere kostenlosen Parkmöglichkeiten nutzen

**Nutze die Chance:** Mit flexiblen Arbeitszeiten, Mobilem Arbeiten, Zeitkonten und Auszeiten schaffen wir Räume, um Privat- und Berufsleben miteinander zu vereinbaren

### DEINE AUFGABEN

- Ganzheitliche Bearbeitung des Produktes "Trafo Stationen" von der Strategie über Partnerauswahl bis hin zur Produktion (Bau, inkl. Abstimmung zum Bereich Service/Wartung)
- Partnermanagement mit Lieferanten und Dienstleistern
- Erstellung von Vermarktungs- und Beratungsunterlagen
- Vertriebsunterstützung
- Bearbeitung von Anfragen und technische Konfiguration von Kundenlösungen
- Digitalisierung des Akquise Prozesses: Kalkulation, Angebot, Begleitung Vertragsabschluss
- Projektmanagement von der Beauftragung bis zum laufenden Betrieb
- Umsatz- & Ergebnisverantwortung

### DEIN PROFIL

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Studium, wie z.B. Ingenieur- oder Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare relevante Qualifikation
- Idealerweise bringst du Berufserfahrung im technischen Vertrieb mit
- Ein professioneller Umgang mit MS Office-Anwendungen ist für dich selbstverständlich
- Eine leistungsorientierte Arbeitsweise prägt deinen Arbeitsstil
- Du stehst für unternehmerisches Denken und Handeln bei maximaler Kundenorientierung
- Du hast Freude an der Vernetzung von kaufmännischen und technischen Sachverhalten und bringst unsere Themen aktiv voran

### HABEN WIR DICH NEUGIERIG GEMACHT?

Wenn dich diese anspruchsvolle Tätigkeit in einem agilen, mittelständischen Unternehmen anspricht, freuen wir uns auf deine Bewerbung unter Angabe deiner Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins an [bewerbung@ww-energie.com](mailto:bewerbung@ww-energie.com). Fragen beantworten dir gerne Daniel Eling, T 0 52 51 / 5 03 – 65 60. Wir verwenden deine Daten ausschließlich gemäß unserer Datenschutzhinweise/-erklärung: <https://www.westfalenweser.com/wir/karriere/datenschutz-bewerber-interessenten>.



Vernetzt in die Zukunft

